

Vacature Account Manager

Bettinehoeve B.V. (www.bettine.nl) is een groeiend bedrijf met ± 120 medewerkers. De werkzaamheden worden uitgevoerd op 2 locaties in Etten-Leur. Sinds 1982 richt het bedrijf zich op het inzamelen van geitenmelk en het produceren en vermarkten van verse en gerijpte geitenkaas onder de merknaam Bettine en onder private label. Per jaar wordt ongeveer 45 miljoen liter geitenmelk op twee verschillende productielocaties verwerkt tot kaas. Deze kaas wordt verkocht in Nederland en andere Europese landen aan retail- en foodserviceorganisaties. In 2014 heeft het bedrijf een melkpoederdroogtoeren in bedrijf genomen onder de naam Goat Milk Powder BV. Hier wordt naast hoogwaardige geitenmelkpoeder ook WPC (wei proteïne concentraat) geproduceerd voor toepassing in o.a. baby- en sportvoeding. Sinds begin 2016 maakt Bettinehoeve onderdeel uit van het Zwitserse zuivelconcern Emmi (<https://benelux.emmi.com/nl/>). De cultuur binnen Bettinehoeve onderscheidt zich door ondernemerschap te combineren met ambachtelijkheid. De kernwaarden ambitie, professionaliteit, verantwoordelijkheid en samenwerking hebben wij hoog in het vaandel staan!

Profiel

Wij op zoek naar een Account Manager die de omzetgroei bij Bettinehoeve realiseert door het verder uitbouwen van bestaande klanten en het vinden van nieuwe klanten voor onze geitenkaas producten. In deze functie kun je vanwege verwachte toekomstige groei meegroeien!

Funcieomschrijving

- Realiseren omzet groei bij klanten binnen foodservice, industrie en exportklanten (conform gestelde budgetten en strategie).
- Beheren van de bestaande klantrelaties en de samenwerking met hen verder uitbouwen.
- Acquisitie en ontwikkelen nieuwe klanten met name in de segmenten Industrie en Food Service werkend vanuit een concreet plan van aanpak.
- Je ontwikkelt nieuwe afzetmogelijkheden voor bestaande producten maar ook door samen met de organisatie nieuwe producten te ontwikkelen.
- Volgen van ontwikkelingen in de markt en zo nodig tijdig hierop anticiperen.
- Ervoor zorgen dat je de klantwensen goed in kaart brengt zodat het bedrijf de juiste product voorstellen en service kan bieden.
- Zorgen voor juiste afstemming en samenwerking met customer service afdeling zodat de klanten de beste service ontvangen.

Funcie-eisen:

- Afgeronde HBO opleiding in een werk gerelateerde richting.
- Minimaal twee jaar ervaring in de functie van Account Manager binnen de foodbranche.
- Goede mondelinge en schriftelijke vaardigheden in het Nederlands en Engels, het beheersen van een tweede buitenlandse taal is een pré
- Goede beheersing van het Office pakket.
- Je kent je verder in de volgende persoonskenmerken: commercieel sterk, leergierig, positieve instelling, representatief, communicatief vaardig en resultaat - en klantgericht.

Aanbod/ reageren

Het betreft een fulltime dienstverband binnen een dynamische en groeiende onderneming. Het arbeidsvoorwaardenpakket is marktconform. Herken jij jezelf in bovenstaand profiel? Stuur dan uiterlijk 19 augustus 2019 je CV en motivatie in een e-mail naar sollicitatie@bettine.nl. Een assessment maakt onderdeel uit van de procedure. Voor inhoudelijke vragen kun je, via het algemene nummer 076-5022247, contact opnemen met Irena Ewijk (HR Medewerker).

